

Innovating

Creating new medicine
that challenges conventional wisdom

1717년 일본 오사카에 설립된 이래 오직 제약업 한길만을 고집하며 300년 역사를 쌓아온 오노약품공업은 “Dedicated to the Fight against Disease and Pain”이라는 이념 하에 「OPDIVO」, 「BRAFTOVI」, 「VELEXBRU」, 「YERVOY」 등 혁신적이면서도 진정으로 환자에게 도움이 되는 의약품을 만드는 기업입니다. 우리 오노약품은 질병과 고통에 대항하여 싸우는 누구보다 뜨거운 열정을 가진 도전자로서 환자와 가족, 의료담당자와 끝까지 함께 하겠습니다.

Medical Representative (MR)

담당업무

Accountability	Contents
Planning and Execution	- 담당 지역에 대한 영업 계획 개발 - 주요 계획 및 전략 실행 / KPI(성과 지표) 달성
Financial Outcome	- OPKR 제품(특히 OPDIVO®)의 처방전 증대 및 수요 창출에 기여 - 새로운 성장 기회 파악
Operation and Improvement	- 효과적인营业을 통해 의료 전문가들과 소통, 제품 처방 유도 - 일일/주간 계획, 활동보고서, 월간 예측 등 보고
Ex./Internal Relationship	- 고객과의 장기간 관계를 개발, 구축 및 강화 - 마케팅, 의료 등 다부서 팀 / BMS와 밀접한 협력

자격요건

- 학사학위 이상 또는 그에 준하는 학력
- 제약업계 세일즈 경력을 시작하고자 하는 분 (신입 이상)
- 성장 마인드셋과 고객중심적 태도를 갖춘 자기주도적 인재
- 탁월한 의사소통 및 대인관계 능력

우대사항

- 종양학 또는 전문 의료 분야 영업 경험
- 병원 기반 영업 환경 및 환자 치료 과정에 대한 이해
- 높은 윤리 기준과 규정 준수 의식
- 빠른 시장 상황에 대한 학습능력 및 적응력

전형절차



서류전형



실무진 면접



임원 면접



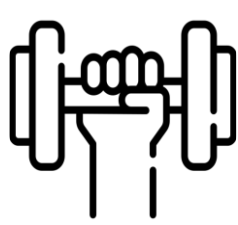
(필요시) 본사 면접

필요시 비대면 면접 혹은 1+2차 면접 연속으로 진행될 수 있음

복리후생



직원교육비



헬스지원



자녀교육비



경조휴가·지원



건강검진



단체보험



통신요금 지원



유급휴가



장기근속포상